

# Профиль компании

## О компании

*“Электронная торговля имеет множество уникальных преимуществ и один главный недостаток – отсутствие контакта с реальным товаром. Полностью устранить этот недостаток невозможно, тем не менее, решения IT4profit позволяют свести к минимуму его влияние на эффективность электронной торговли.”*

Денис Гусаров, директор по продажам IT4profit.

Компания IT4profit Ltd . была основана в апреле 2000 года. Главный офис IT4profit расположен в г. Ридинг, Великобритания. Центры разработки находятся в Москве и Минске, что обеспечивает конкурентоспособность продуктов IT4profit.

IT4profit разрабатывает и внедряет широкий спектр программных решений различного масштаба и сложности: от создания современных, гибких розничных интернет-магазинов, приложений для управления контентом и сопровождения веб-сайтов, до сложных электронных торговых площадок и мощных решений для автоматизации всего процесса продаж, управления цепочкой поставок крупных международных компаний с географически распределенными офисами.

## Команда

Главный и самый ценный ресурс нашей компании – сплоченная команда единомышленников, способная эффективно решать самые сложные задачи. В настоящее время IT4profit объединяет команду из 55 профессионалов, имеющих высшее техническое образование в области математики, физики, вычислительной техники и информационных технологий. Многие сотрудники имеют степени магистров и кандидатов наук, обладают многолетним опытом работы в ведущих мировых и российских IT компаниях. Благодаря созданию комфортных условий работы, предоставлению возможностей повышения квалификации, постоянному мониторингу карьерного роста, IT4profit заслужено гордится низкой текучестью кадров.

## Концепция решений

Электронная торговля имеет целый ряд уникальных преимуществ перед традиционной торговлей – это мгновенность протекания всех бизнес-процессов, круглосуточная доступность, низкие накладные расходы и лишь один главный недостаток отсутствие контакта с реальным товаром . Полностью устранить этот недостаток невозможно, но свести к минимуму его влияние на эффективность электронной торговли можно.

Как автомобиль без горючего становится бесполезной грудой металла, так и самые совершенные программные продукты не могут работать без детальной, правильно структурированной информации о товаре.

*“Концепция виртуального товара не нова. Над созданием детального, структурированного контента и его применением в онлайн бизнесе работают ведущие мировые корпорации, такие как RosettaNet, CNet и многие другие. IT4profit же, со своей стороны, развивает эту идею в сторону применения не только в цепочках поставок, но и персонализации взаимодействия с конечным клиентом.”*

Денис Гусаров, директор по продажам IT4profit

Над этим и работает IT4profit. Основой концепции решений IT4profit является создание и использование “виртуального аналога товара” - максимально полной и структурированной информации о товаре, которая включает информацию о связях с другими товарами.

Эта информация становится основой функционирования интеллектуальных сервисов поддержки продаж нового поколения, которые дают возможность покупателю составить наиболее полное представление о товаре, безошибочно выбрать его из множества аналогичных, создать свой уникальный товар из комплектующих, совместить его с имеющимися, подобрать комплектующие и расходные материалы без участия продавца – консультанта. Полностью отсутствие контакта с реальным товаром это не заменяет, однако позволяет в значительной степени компенсировать этот главный недостаток электронной торговли.

## Решения IT4profit

**IT4profit** предлагает полный спектр услуг от предварительного бизнес-консультирования до разработки программного обеспечения, его внедрения и сопровождения, что обеспечивает комплексный подход к решению задачи и гарантирует максимальное удовлетворение потребностей клиента. Основные продукты, которые мы предлагаем, это:

**IT4 Content** - детальное, структурированное описание продуктов, включающее все необходимое для принятия решения о покупке онлайн.

**IT4 Content Factory** - решение, позволяющее автоматизировать процесс создания информации о продуктах для последующего их представления онлайн.

**IT4 Site Management** - система для управления содержанием, создания и поддержки web сайтов различного назначения и уровня сложности.

**IT4 Shop - онлайн** - магазин для компаний, всерьез занимающихся интернет-торговлей, которым уже недостаточно функционала типовых решений начального уровня.

**IT4 System Builder** – уникальный сервис поддержки продаж, позволяющий выбирать, создавать и конфигурировать технически сложные системы в режиме реального времени, обеспечивая совместимость

комплектующих.

**IT4 Profit** - система для организации и оптимизации деятельности в области продажи и управления цепочкой поставок компаний с географически распределенными офисами.

## Применение решений

IT4profit имеет успешный опыт разработки и внедрения решений для высокотехнологичных отраслей, таких как производство, дистрибуция и розничная продажа компьютерных комплектующих для персональных и промышленных компьютеров. Гибкость, универсальность и масштабируемость решений IT4profit позволяет применять их практически в любой отрасли, работающей с технически сложными, многокомпонентными продуктами. В частности, в настоящее время IT4profit ведет разработку решений для ведущих автомобильных дилеров.

## Интеграция приложений

Особое внимание IT4profit уделяет интеграции бизнес-процессов, обеспечению эффективного взаимодействия с клиентами, поставщиками и подразделениями предприятия. Решения IT4profit поставляются с адаптерами, программными средствами для интеграции решений IT4profit с корпоративными системами управления ресурсами (ERP системами). В настоящее время разработаны и успешно используются адаптеры к ERP системам 1С и Exact. Большой опыт работы IT4profit по интеграции приложений с ведущими IT производителями, такими как Intel, Seagate, Hitachi и др. позволяет интегрировать наше решение практически с любой ERP системой. В своей работе по интеграции приложений IT4profit использует стандарты электронного бизнеса консорциума RosettaNet ([www.rosettanet.org](http://www.rosettanet.org)), одного из наиболее масштабных проектов в области стандартизации обмена данными. В настоящее время RosettaNet, объединяет более 500 ведущих IT компаний, в числе которых Intel, IBM, Arrow, Seagate, Hitachi и др.

*“По достоинству оценить преимущества решений IT4profit смогут компании, которые уже имеют электронные магазины. Они на собственном опыте знают, что распространенные, недорогие решения при значительном увеличении ассортимента и его частом обновлении приводят к росту расходов на поддержку геометрической прогрессии. В отличие от типовых магазинов, большая часть расходов на развертывание решений IT4profit единовременная и в основном связана с созданием контента высокого уровня. Дальнейшие расходы невелики, фиксированы, предсказуемы и не изменяются при наращивании ассортимента, его обновлении и даже при изменении структуры каталога.”*

Денис Макаровский,  
технический  
директор IT4profit

*Сегодня до 35% своего IT бюджета предприятия тратят на интеграцию ERP, CRM и SCM-приложений.*

По данным Forrester  
Research

## Оборудование и защита данных

Все офисы и центры разработок IT4profit объединяет корпоративная сеть, высокая пропускная способность которой гарантирует бесперебойную связь между распределенными центрами разработки компании. Интегрированная инфраструктура коммуникаций и надежного аппаратного обеспечения обеспечивает высокое качество интерактивной распределенной разработки программного обеспечения. Ежедневное резервное копирование данных и использование источников бесперебойного питания предотвращает потерю информации и позволяет эффективно управлять критическими ситуациями. Защита данных и инфраструктуры системы выполняются в соответствии с рекомендациями международных стандартов по информационной безопасности ISO 17799. Сейчас в распоряжении IT4profit имеются:

- Современные сервера e-server X-series от IBM) установлены в MC1 Data Center, (Амстердам, Голландия).
- Программное обеспечение: IBM Websphere Edge Server, IBM Websphere Application Server, IBM DB2 Enterprise Edition database Server. Все сервера работают под операционной системой Linux (Red Hat Enterprise Server, Red Hat 7.3).
- Интернет-канал с пропускной способностью 10 Mb/s и резервированием, который гарантирует доступность и бесперебойную работу систем в режиме 24x7x365.

## Бизнес – модель: аренда приложений (ASP)

Решения IT4profit предоставляются на базе ASP (аренда приложений). Модель ASP позволяет клиентам не покупать программные продукты и лицензии, а брать их в аренду, получая к ним доступ через Интернет на основе ежемесячной оплаты. Выгоды такой бизнес-модели очевидны:

- Приложения поставляются с адаптерами к ERP системам клиентов, что позволяет хранить внутреннюю критическую информацию на стороне клиента.
- Ежемесячные расходы по содержанию приложений предсказуемы и фиксированы.

*Объем рынка ASP-провайдеров корпоративных приложений ежегодно прирастает в среднем на 153% и в 2004 г увеличился до \$4.7 млрд. Быстрее всех на ASP-рынке росли следующие категории: управление взаимоотношениями в электронном бизнесе; хостинг бизнес-приложений, малые бизнес-приложения, торговые биржи, управление активами предприятия, управление жизненным циклом изделия.*

*“Мы сотрудничаем с IT4profit с 2001 года и результаты внедрения электронной торговой системы превзошли наши ожидания. Теперь мы проводим онлайн 70% наших транзакций и обслуживаем более 12500 наших клиентов в 70 странах мира в режиме 24x7. Благодаря внедрению системы IT4profit, ASBIS существенно снизил операционные издержки, время обработки заказов и складские запасы. В этом году оборот ASBIS компании достигнет рекордной цифры в \$900 млн.”*

Сергей Костевич,  
президент и CEO  
холдинга ASBIS

- Нет необходимости содержать собственное оборудование и штат технических специалистов
- IT4profit берет на себя ответственность за поддержку и бесперебойную работу оборудования и программного обеспечения.

## Сотрудничество в ведущих компаниями

Успешность работы IT4profit с крупными международными компаниями, такими как ASBIS, свидетельствует о большом опыте разработок программного обеспечения мирового уровня. Высокая практическая эффективность решений IT4profit достигается благодаря тесному сотрудничеству при разработке с ведущими мировыми IT компаниями, такими как Intel, Seagate, Hitachi.

Внедрение решений IT4profit позволило нашим клиентам значительно увеличить долю онлайн товарооборота. Необходимость поддержания круглосуточной бесперебойной работы территориально распределенных офисов клиентов, риск и сложность вопросов, связанных с защитой коммерческой информации, заставляет IT4profit постоянно демонстрировать надёжность инфраструктуры и соответствовать строгим техническим и квалификационным стандартам. Безукоризненная репутация и надежная технологическая база IT4profit позволяет работать с такими клиентами, как Asbis, Prestigio, Canyon, IPCNET, обеспечивая интеграцию приложений и синхронизацию данных с ведущими мировыми IT-производителями, такими как , как Intel, Hitachi, Seagate.

## Основные клиенты IT4profit

Холдинг **ASBIS** – ([www.asbis.com](http://www.asbis.com)) - один из крупнейших поставщиков компьютерных комплектующих на развивающиеся рынки Европы, Среднего Востока и Африки (регион EMEA). Компания была создана в 1990 году и обслуживает более 12 500 клиентов в 70 странах через 38 офисов в 26 странах. Оборот в 2004 году составил \$755 млн.

Для ASBIS IT4profit реализовал электронную торговую площадку, каталог и систему управления цепочками поставок. Система IT4profit, интегрированная с ERP системой ASBIS, позволяет синхронизировать работу и управлять продажами и закупками в географически



распределенных офисах ASBIS. Реализованы адаптеры для интеграции приложений с ведущими IT производителями, такими как **Intel**, **AMD**, **Seagate** и **Hitachi**, позволяющие регулярно осуществлять мгновенный автоматический обмен данными.



**CANYON Technology** ([www.canyon-tech.com](http://www.canyon-tech.com)) - растущая компания в области производства компьютерных комплектующих и периферии. Компания была основана в октябре 2000 г. Центральный офис компании Canyon находится в Бивертоне, США. После успешного внедрения торговой марки Canyon в США, компания начала деятельность в Восточной Европе и России и планирует выход на рынки западной Европы.



Компания **Prestigio International Inc.** ([www.prestigio.ru](http://www.prestigio.ru)) является одним из наиболее динамично развивающихся мировых вендоров LCD мониторов и телевизоров, ноутбуков и аксессуаров. Головной офис компании находится в Швейцарии, а производственно-конструкторские центры расположены в Корее, на Тайване и в России.



**ISA Hardware** ([www.isahardware.com](http://www.isahardware.com)) – крупный дистрибутор компьютерных комплектующих на рынках Восточной и Западной Европы, Ближнего Востока и Северной Африки. Основана в 1999 году, имеет 10 региональных представительств по всему миру.



**IPCNET** ([www.ipcnet.com](http://www.ipcnet.com)) - уникальный портал, база знаний, посвященный промышленным компьютерам. Реализованы функции расширенного поиска и сравнения и конфигурирования продуктов различных производителей.

Более подробную информацию о продуктах и услугах IT4profit можно получить на сайте компании: [www.it4profit.com.ru](http://www.it4profit.com.ru) и в региональных офисах:

## Главный офис

10 Beaver Way,  
Reading, RG5 4UD, UK

Phone: + 44 1189 699 514

email: [info@it4profit.com](mailto:info@it4profit.com)

## Представительство в России

Москва, 127106,  
Гостиничный проезд 8, к. 1,  
офис 46, 47

тел. (095) 783 52 59, расш. 1995

email: [info@it4profit.com](mailto:info@it4profit.com)